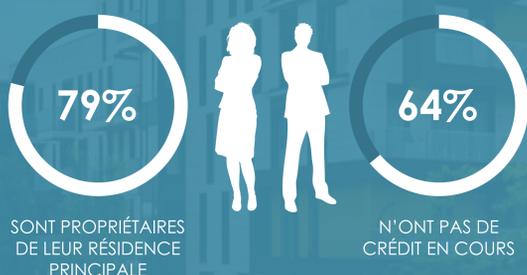


PATRIMONIAUX ET ACCESS PATRIMONIAUX, QUEL EST LEUR PROFIL ?

ILS SONT MASSIVEMENT PROPRIÉTAIRES ET ONT DES LIQUIDITÉS



ILS DÉTIENNENT DE NOMBREUX PRODUITS FINANCIERS (3,8 EN MOYENNE)

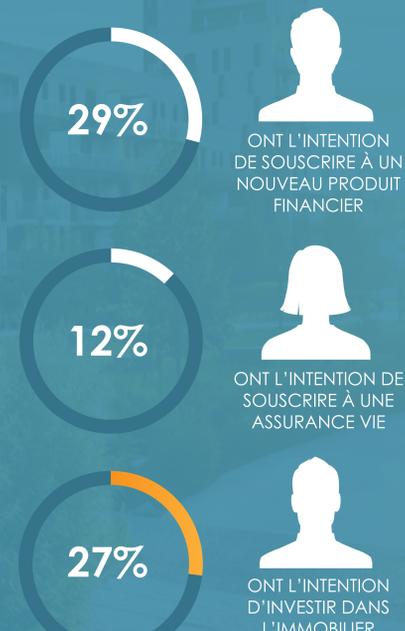


% Base totale : Patrimoniaux + Access

ILS ONT DÉJÀ INVESTI DANS L'IMMOBILIER



ILS ONT DES PROJETS D'INVESTISSEMENT À COURT TERME (12 MOIS)



QUELLE IMAGE ET QUELLES ATTENTES VIS-À-VIS DES CONSEILLERS EN GESTION DE PATRIMOINE ?

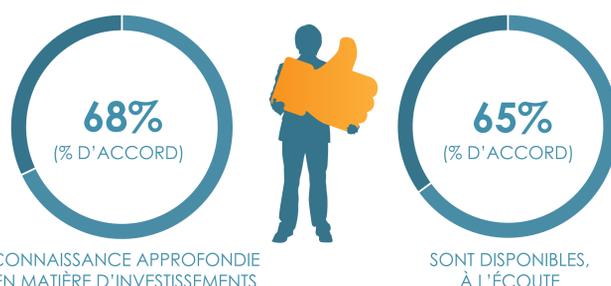
LE CONSEIL ET L'EXPERTISE SONT NÉCESSAIRES



LES CLIENTS QUI FONT APPEL À UN CGP EN SONT TRÈS SATISFAITS...



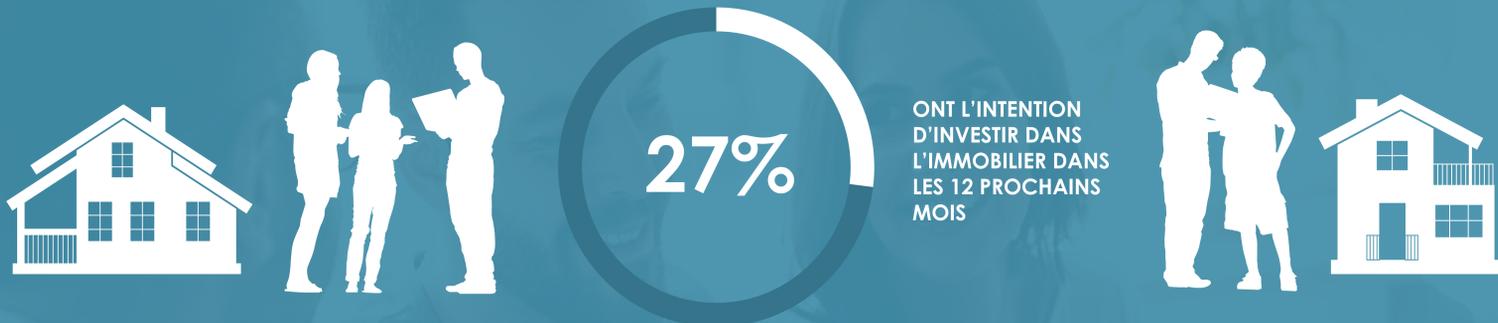
DE MANIÈRE GÉNÉRALE, LES CGP SONT RECONNUS POUR LEUR EXPERTISE ET LEUR DISPONIBILITÉ... ET ON ATTEND D'EUX UNE RELATION DE CONFIANCE ET DE LA PERSONNALISATION DANS LEURS CONSEILS



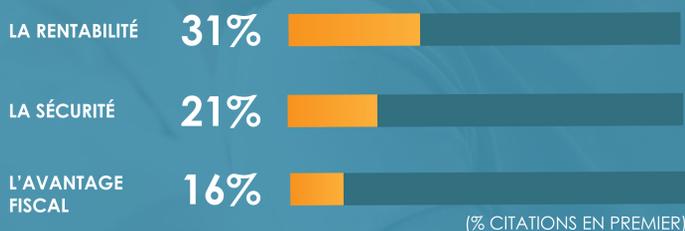
PRINCIPALE ATTENTE VIS-À-VIS DES CGP



QUELS CRITÈRES ET QUELLES MOTIVATIONS POUR L'INVESTISSEMENT IMMOBILIER ?

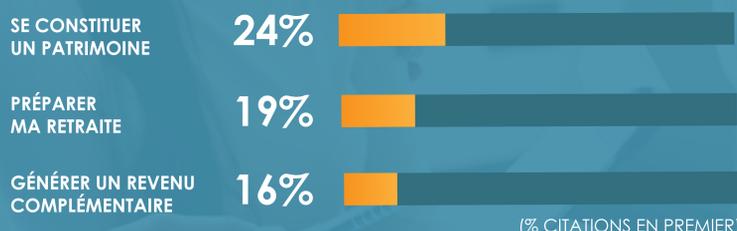


LE PODIUM DES CRITÈRES D'INVESTISSEMENT IMMOBILIER



Base: Patrimoniaux et Access Patrimoniaux qui ont l'intention d'investir dans l'immobilier

LES MOTIVATIONS À L'INVESTISSEMENT IMMOBILIER



QUELLE PERCEPTION ET ATTRACTIVITÉ DE LA NUE-PROPRIÉTÉ ?

LA NUE-PROPRIÉTÉ, APRÈS DESCRIPTION, UN INVESTISSEMENT QUI SUSCITE DE LA CURIOSITÉ AUPRÈS DE CEUX QUI ENVISAGENT D'INVESTIR PROCHAINEMENT



SPONTANÉMENT, LES AVANTAGES DE LA NUE-PROPRIÉTÉ SONT BIEN IDENTIFIÉS



Base: Patrimoniaux et Access Patrimoniaux qui ont l'intention d'investir dans l'immobilier

LA NUE-PROPRIÉTÉ PERL, UN INVESTISSEMENT DIFFÉRENCIANT



LA NUE-PROPRIÉTÉ PERL, UN INVESTISSEMENT AYANT UN IMPACT SUR LA SOCIÉTÉ EN TERMES DE LOGEMENT

