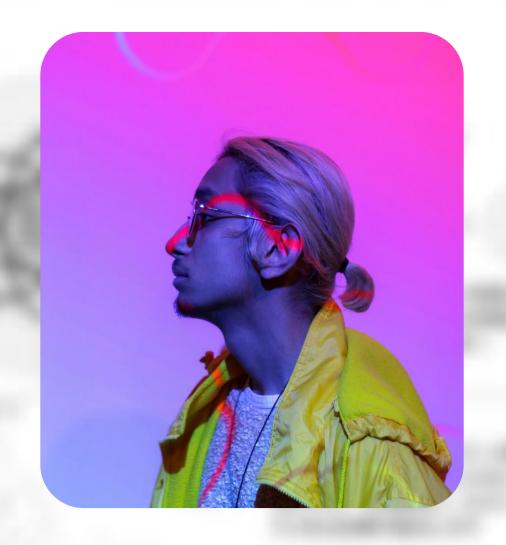
SNS_から トレンドの芽を 発見する方法







井出成博 Narihiro Ide

Manager of Social Intelligence Analytics

■ こんな事してきました

- Ipsos(旧シノベイト)で実査部門からキャリアスタート
- その後、定量調査チームに移動しFMCGを中心に製品開発系、プロモーション効果測定系の調査を担当
- Ipsos Japan内のデジタル手法研究チームを立ち上げ
- MROC専門チームを立ち上げ
- 2年前、ソーシャルリスニング専門チームを立ち上げ

■ 今はこんな事をしています

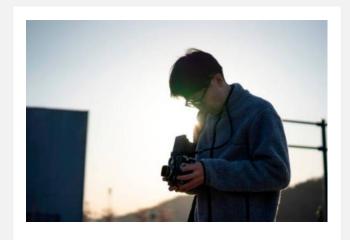
- ソーシャルリスニング専門チームのリーダー
- SNSデータだけでなく様々なビッグデータを活用してクライアント様にインサイトを提供するべく日々格闘しています



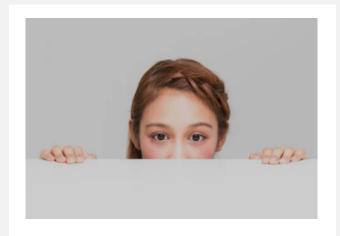
こんな方向けの内容です



ソーシャルリスニ ングの活用方法を 知りたい



消費者トレンドに 関心がある

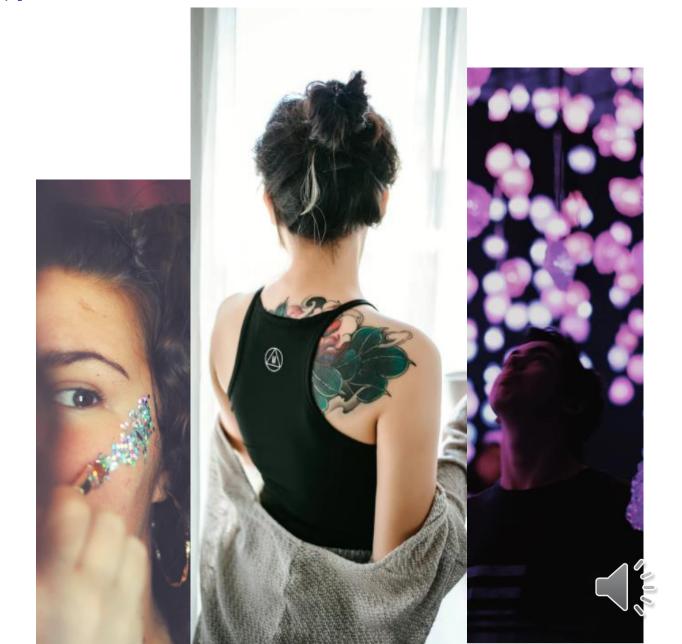


SNSからトレンド を読み解きたい



消費者発信のトレンドを知る重要性

- ソーシャルメディアの発達により、消費者自身がメディア化
- マーケットの新しい動きは、消費者自身から生まれるケースも少なくない
- 今まで以上に、消費者自身の 言葉や、興味関心の変化をビ ビットに捉えることが重要



トレンドを分析する上での切り口とソリューションたち

市場性のあるトレンドを探す

Trend Radar

トレンドの芽を 見つける Trendgram

マーケットの 最新動向を追う

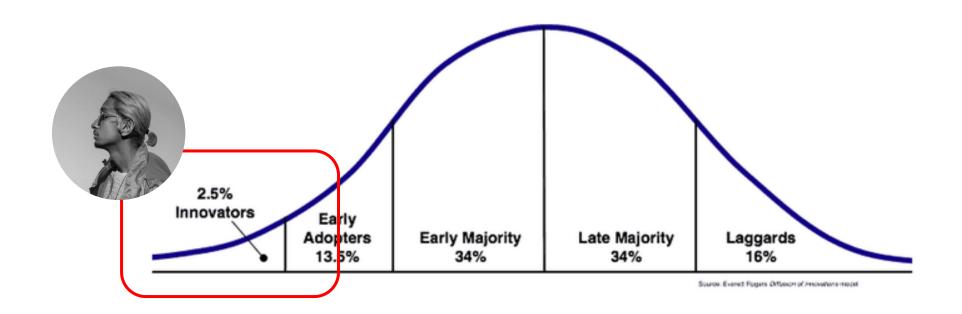


Trend Tracking



マーケットのフロントエンド

Trendgramは、イノベーターやアーリーアダプターなどのエクストリーム ユーザーの行動をデータから見つけ出し観察・理解するアプローチ





分析ステップ



STEP1 分析テーマを 決定する



STEP2 探索的 データ分析



STEP3 **方向性確認の** ミーティング



STEP4 示唆に向けた 深堀分析



分析アプローチ群

膨大なSNSデータの中から、未知の新しいトレンドの芽を発見するため、 AI・人工知能と、イプソス社内のデータサイエンスチームとのコラボレー ションにより、より高度で包括的な解析を行います。









N1特異データ 分析

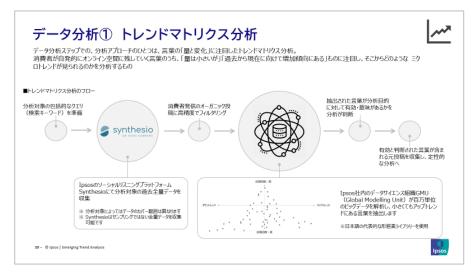


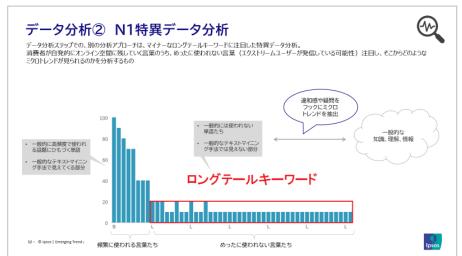
トップダウン 分析

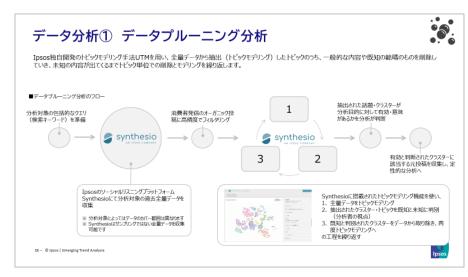




分析アプローチ群











方向性確認ミーティング

先述の各データ分析アプローチにて発見した候補トレンドをベースに、深堀分析へ向けて、何を優先するかを関係者でディスカッションを行います。

■候補トレンド一覧のイメージ



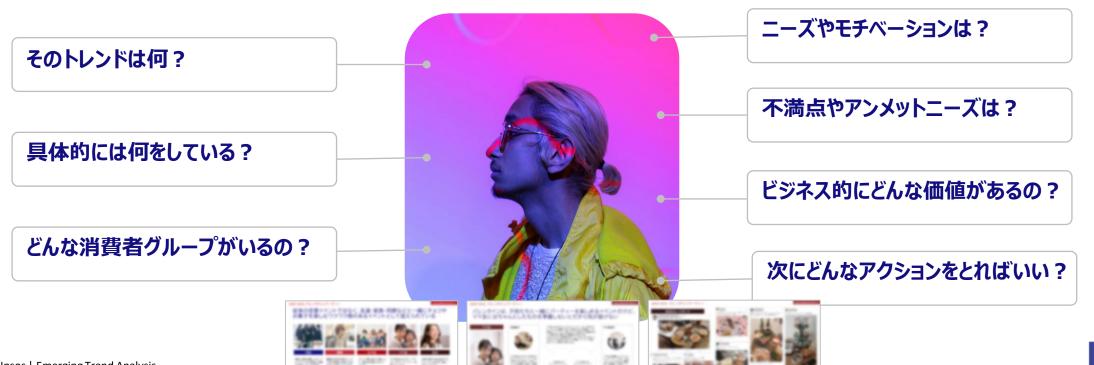




深堀分析

データから発見したエマージングなミクロトレンドも、**具体的な開発方向を検討する**ためには、人に注目した深い理解が必須です。

SIAでは、**SNSを介したエスノグラフィー手法**により、トレンドの裏側にある消費者インサイトを理解し、アクショナブルな示唆を提供します。





IPSOS SIAでは様々なサービスの紹介動画を公開中!ぜひご覧ください









このサービスに興味を持たれた方、より詳細なプランやお見積りを

ご希望の方は、概要欄のメールアドレス(JP-SIA@ipsos.com)

までお気軽にお問い合わせください!

GAME CHANGERS

