1. RECALL: QUAIS AS MARCAS MAIS LEMBRADAS DA EDIÇÃO?



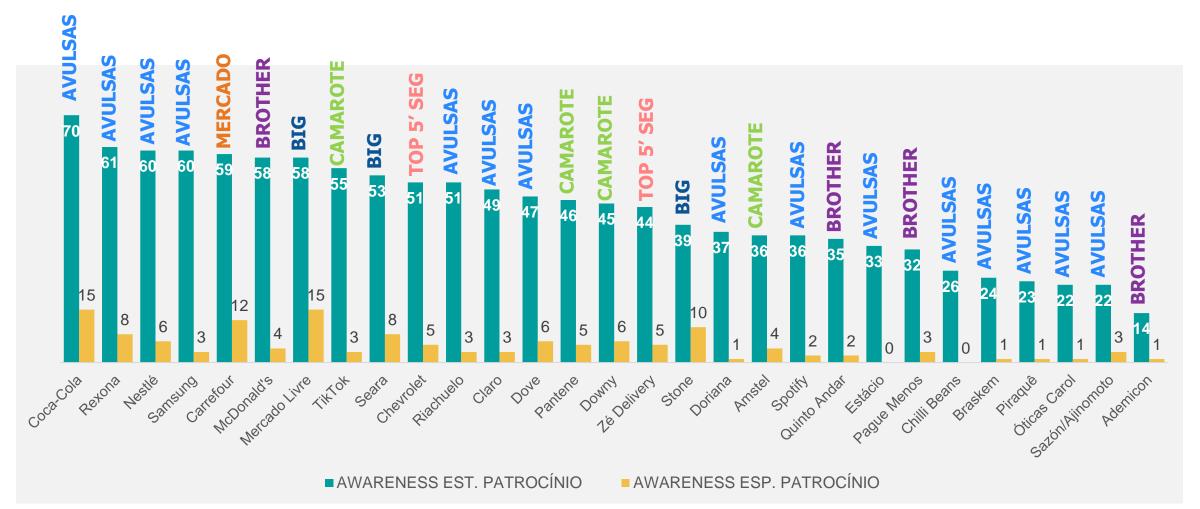


VOCÊ SABIA QUE A AUDIÊNCIA DO BBB MENCIONA ESPONTANEAMENTE MENOS DO QUE 2 **MARCAS COMO PATROCINADORAS?**

DENTRE OS TOP 10 PATROCINADORES MAIS LEMBRADOS ESPONTANEAMENTE, HÁ DIFERENTES TIPOS DE COTAS E REPERTÓRIOS PUBLICITÁRIOS.



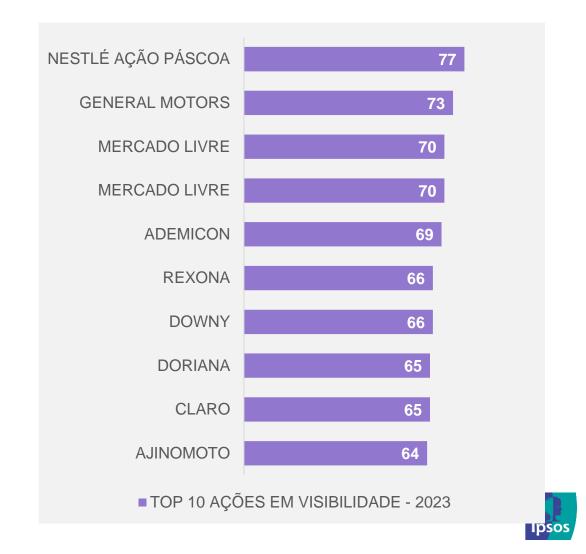
A LEMBRANÇA DE PATROCÍNIO, TANTO ESTIMULADA QUANTO ESPONTÂNEA, NÃO ESTÁ NECESSARIAMENTE RELACIONADA AO TAMANHO DA COTA DO PATROCÍNIO.





EM MÉDIA AS ATIVAÇÕES DO PROGRAMA FORAM VISTAS POR 58% DA **AUDIÊNCIA COM EDIO DE 56%**

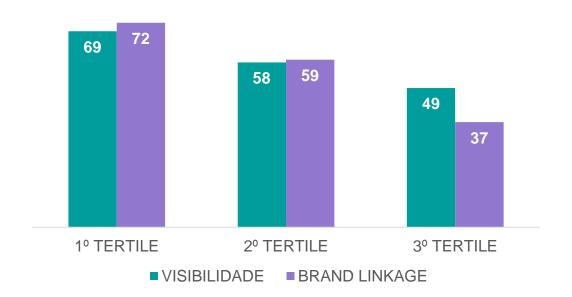
ANUNCIANTES NOVOS FIGURAM A LISTA DAS ATIVAÇÕES MAIS LEMBRADAS DO PROGRAMA COMO NESTLÉ, GM E MERCADO LIVRE.



A VISIBILIDADE MÉDIA DE UMA ATIVAÇÃO DE EXIBIÇÃO ÚNICA (58%) DENTRO DO BBB É MUITO SUPERIOR À VISIBILIDADE ATINGIDA POR UM COMERCIAL **DE ALTO INVESTIMENTO** (1500 TRPS) 47%

APESAR DO REALITY GARANTIR UM ALCANCE MÉDIO ALTO, NEM TODAS AS ATIVAÇÕES TEM ALTA PERFORMANCE.

RECALL



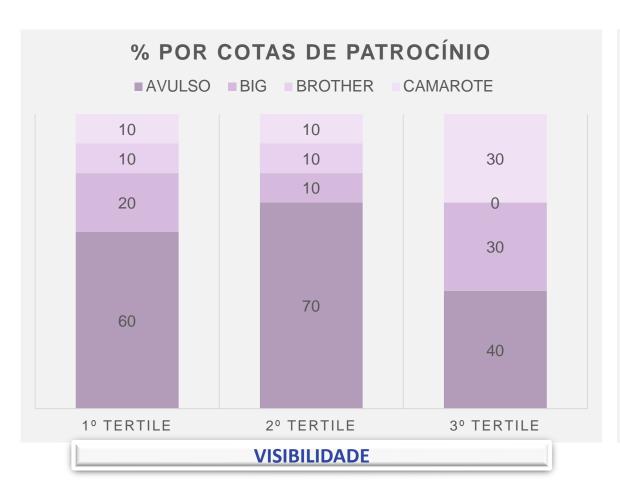
AS MELHORES ATIVAÇÕES TIVERAM EM MÉDIA UMA VISIBILIDADE 40% SUPERIOR EM COMPARAÇÃO ÀS **PIORES**

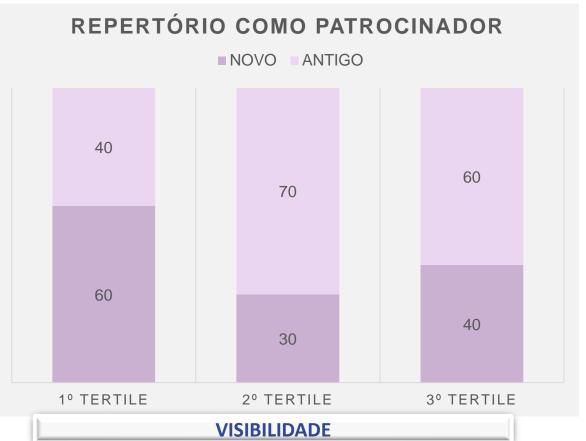
A COTA DO PATROCÍNIO E O REPERTÓRIO PUBLICITÁRIO DA **MARCA COMO PATROCINADORA** AFETAM OS INDICADORES DE **RECALL?**





A COTA DO PATROCÍNIO OU O REPERTÓRIO PUBLICITÁRIO DA MARCA COMO PATROCINADORA, NÃO DETERMINAM MELHOR OU PIOR LEMBRANÇA.

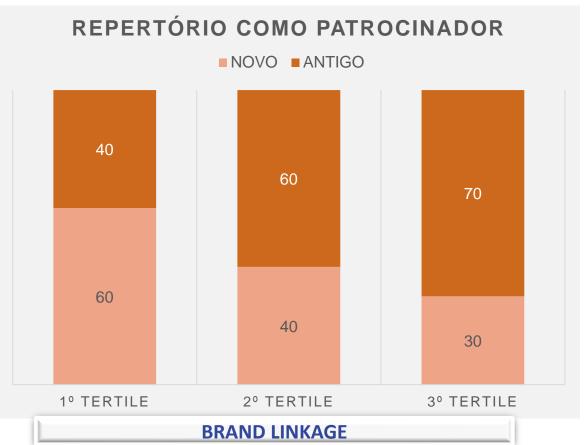






JÁ PARA O INDICADOR DE BRAND LINKAGEM, A COTA DE PATROCÍNIO TEM RELEVÂNCIA POIS COM AUMENTO DA FREQUENCIA, O CONSUMIDOR FICA MAIS ACOSTUMADO A VER A MARCA ANUNCIANTE.





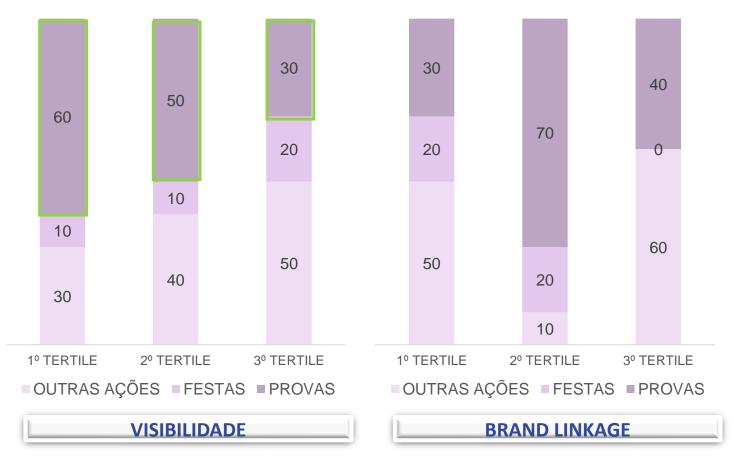


2. ALCANCE E BRAND
LINKAGE: O QUE
APRENDEMOS COM AS
ATIVAÇÕES MAIS BEM
SUCEDIDAS?





PROVAS EM GERAL PROMOVEM MAIOR VISIBILIDADE MAS NÃO GARANTEM **BOA CONEXÃO COM** A MARCA. AÇÕES **DIVERSAS PODEM** SER TÃO EFICIENTES **QUANTO PROVAS** EM BRAND LINKAGE.





TRAZER UM CONTEÚDO INTERESSANTE, ÚNICO E QUE GERA IDENTIFICAÇÃO SÃO **FATORES MAIS DETERMINANTES PARA BOM RECALL** DAS ATIVAÇÕES

