



IPSOS: Experiência e dedicação





CLIENTES

Mais de 5.000 em todo o mundo



RANKING

3ª maior empresa de pesquisa do mundo



MERCADOS

Mais de 90 segmentos pesquisados e analisados



SERVIÇOS

Mais de 75 tipos diferentes de projetos e serviços



UNIVERSO

Mais de 50 milhões de entrevistas realizadas



EXPERTISE

Líder no setor automotivo



Informações do Campo

- PAINEL DE CONSUMIDORES IPSOS
- +300.000 PESSOAS CADASTRADAS
- DIVERSO E REPRESENTATIVO
- COBERTURA NACIONAL
- PERFIL DE PROPRIETÁRIOS: VEÍCULOS NOVOS E USADOS





Informações do Campo

184 ENTREVISTAS REALIZADAS

GÊNERO:

46% MASCULINO | 54% FEMININO

ABRANGÊNCIA NACIONAL:

9% NO | 25% ND | 39% SUD | 18% SUL | 9% CO

FAIXAS ETÁRIAS:

27% 18-29 | 26% 30-39 | 19% 40-49 | 27% 50-99

PERFIL DE PROPRIETÁRIOS:

50% Novos | 50% Seminovos/Usados

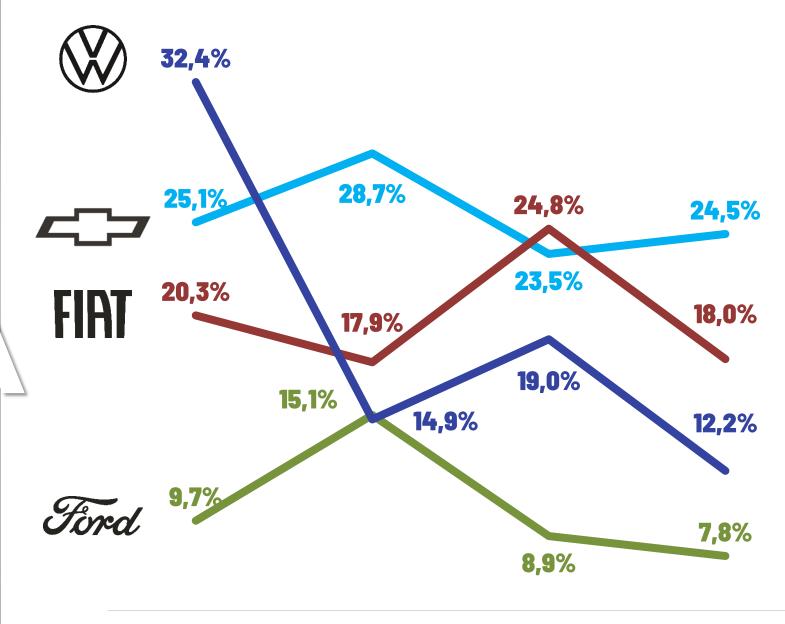






lpsos

MARCA DO 🎤 PRIMEIRO VEICULO



FAIXA ETÁRIA

50-99

40-49

30-39

18-29

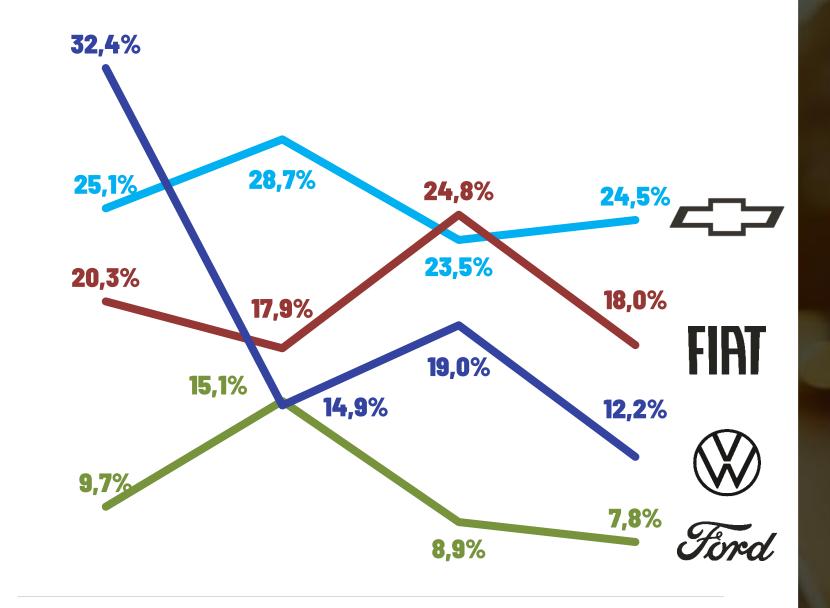
—CHEVROLET —FIAT —FORD —VOLKSWAGEN

^{*}Representação dos respondentes do painel Ipsos

^{**} Considerando veículos novos e/ou usados



MARCA DO 🍃 PRIMEIRO VEICULO



FAIXA ETÁRIA

50-99

40-49

30-39

18-29

—CHEVROLET —FIAT —FORD —VOLKSWAGEN



^{*}Representação dos respondentes do painel Ipsos

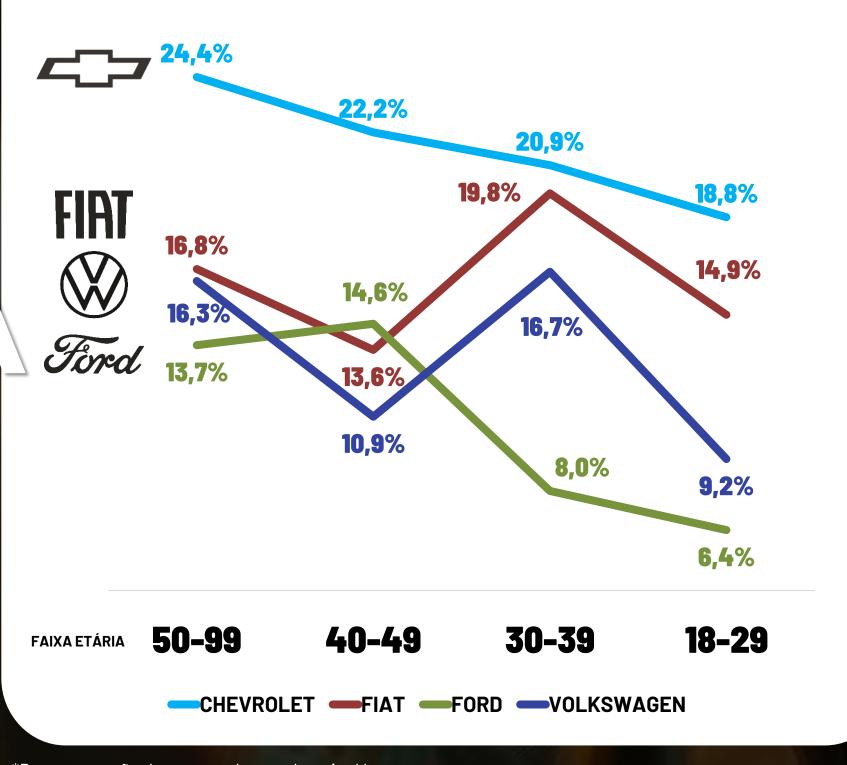
^{**} Considerando veículos novos e/ou usados



HOUVEUMA MIGRACAO DA PRIMEIRA MARCA PARA A ATUAL?

lpsos

MARCA DO VEÍCULO ATUAL



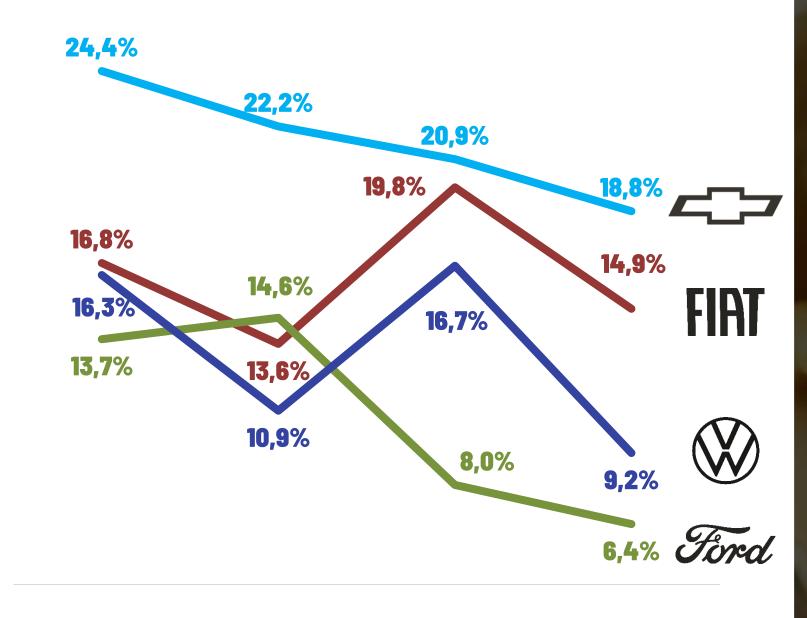
^{*}Representação dos respondentes do painel Ipsos

^{**} Considerando veículos novos e/ou usados



lpsos

MARCA DO VEÍCULO ATUAL



FAIXA ETÁRIA

50-99

40-49

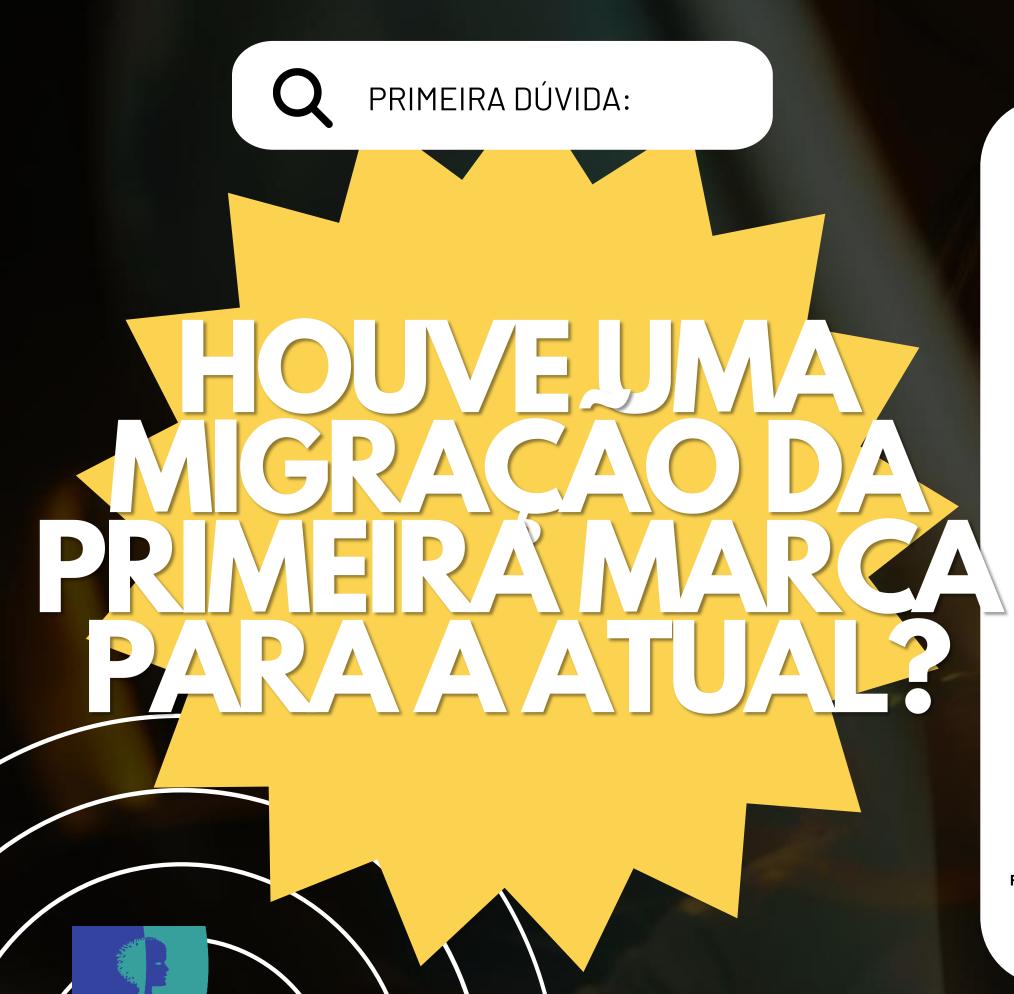
30-39

18-29

—CHEVROLET —FIAT —FORD —VOLKSWAGEN

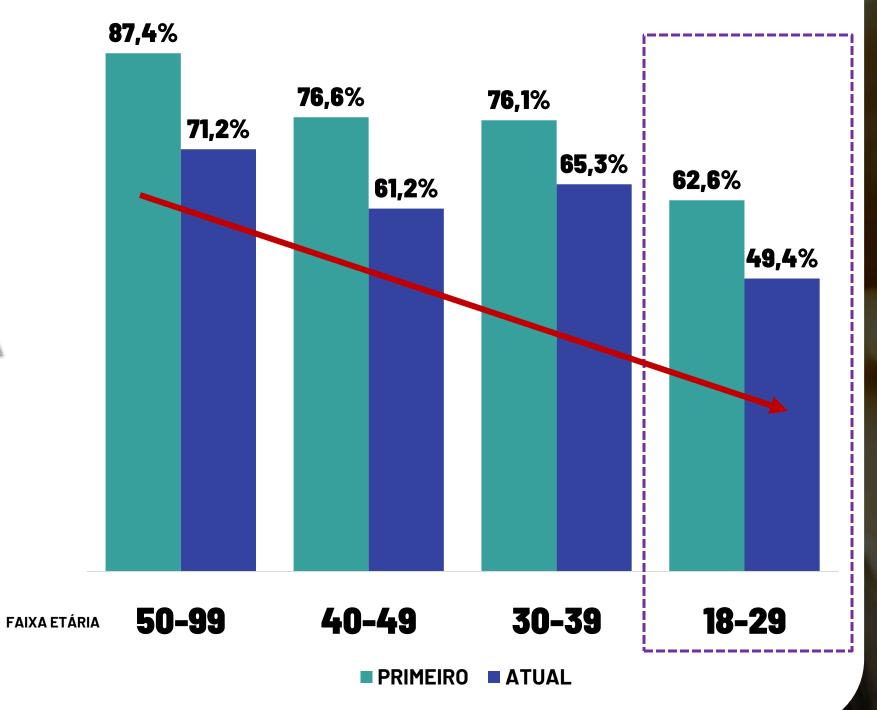
^{*}Representação dos respondentes do painel Ipsos

^{**} Considerando veículos novos e/ou usados



lpsos

REPRESENTAÇÃO DAS MARCAS POR FAIXA ETÁRIA "BIG FOUR "S"

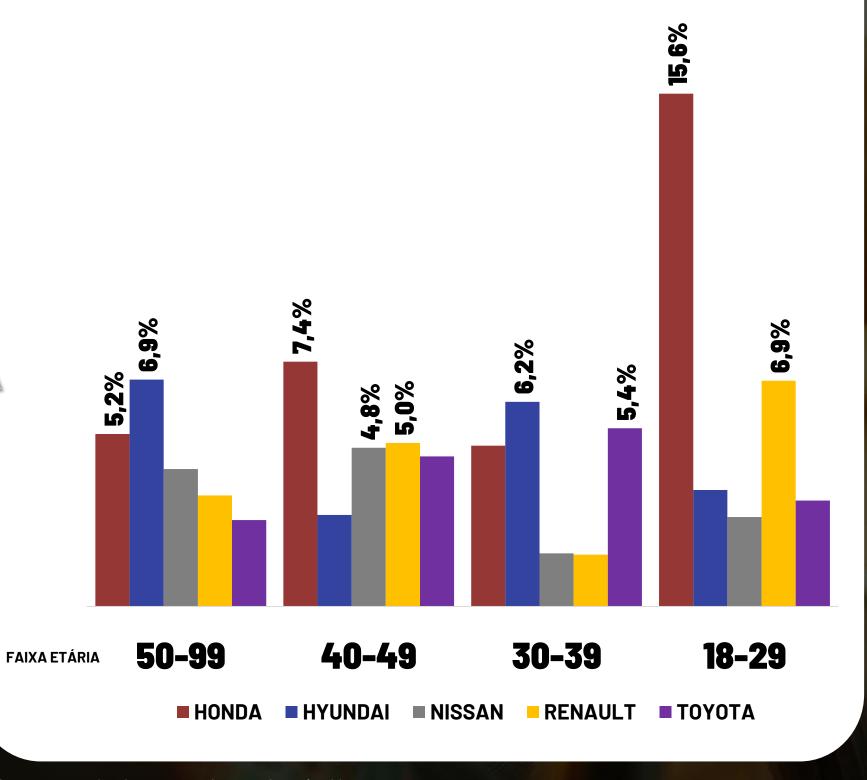


^{*}Representação dos respondentes do painel Ipsos

^{**} Considerando veículos novos e/ou usados



QUAIS MARCAS GANHARAM RELEVANCIA



*Representação dos respondentes do painel Ipsos

** Considerando veículos novos e/ou usados

E Sobre as Marcas Chinesas?

Embora as marcas chinesas tenham entrado no mercado automotivo com produtos competitivos, sua presença ainda é

DISCRETA ENTRE AQUELES QUE ESTÃO COMPRANDO SEU PRIMEIRO VEÍCULO E OS QUE JÁ POSSUEM UM CARRO.

DADA A POTENCIAL INOVAÇÃO E CUSTO-BENEFÍCIO, É CRUCIAL ANALISAR COMO ESSA DINÂMICA MUDARÁ NO FUTURO.





USO DO VEÍCULO E FUTURO







SEGMENTOS DO ESTUDO



BARREIRAS & DESAFIOS







DECISÃO DE COMPRA



Q oc

O QUE GERAMOS...

AS Personas

SÃO PERFIS SEMIFICTÍCIOS BASEADOS EM DADOS DEMOGRÁFICOS E COMPORTAMENTAIS REAIS

- ESSENCIAL AO PROCESSO DE PESQUISA DE MERCADO
- ENTENDIMENTO CLARO DOS RESPONDENTES
- INCORPORAÇÃO DA INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL (IA)
- IDENTIFICAÇÃO DE PADRÕES E COMPORTAMENTOS
- RÁPIDO E PRECISO



O QUE GERAMOS...

AS Personas

PERSONAS

CADA UMA COM A SUA CARACTERÍSTICA E COMPORTAMENTO PRÓPRIO



FAIXA ETÁRIA: 18 – 29 ANOS

NECESSIDADES:

Independência e conveniência, focada no custobenefício e tecnologia.

COMPORTAMENTO:

Utiliza principalmente o carro para atividades diárias e lazer, com atenção ao orçamento e eficiência. Aprecia modelos que oferecem conectividade e está aberta a alternativas como o transporte público.

FAIXA ETÁRIA: 18 – 29 anos



NECESSIDADES:

Flexibilidade e redução de custos, com foco em experiências ao invés da posse de veículo.

COMPORTAMENTO:

Prefere a flexibilidade dos aplicativos de mobilidade para manter um estilo de vida dinâmico e economicamente viável, evitando a posse de um carro.





FAIXA ETÁRIA: 30 – 39 ANOS

NECESSIDADES:

Conforto, status e tecnologia de ponta.

COMPORTAMENTO:

Focado em veículos zero km, este perfil valoriza status e conforto para uso diário. Considera alternativas de transporte por aplicativos apenas quando conveniente.



FAIXA ETÁRIA: 40 – 49 ANOS

NECESSIDADES:

Segurança e espaço para a família, com foco no custo-benefício.

COMPORTAMENTO:

Prioriza veículos que proporcionam segurança e espaço sem extrapolar o orçamento familiar. Prefere veículos usados que oferecem espaço e segurança para a família. Utiliza o carro principalmente para atividades cotidianas, sempre atento ao orçamento.



FAIXA ETÁRIA: 30 – 49 ANOS

NECESSIDADES:

Sustentabilidade e tecnologia avançada.

COMPORTAMENTO:

Investe em praticidade e sustentabilidade, frequentemente usando carros híbridos ou elétricos. Faz uso consciente do carro para atividades necessárias, optando por alternativas de transporte para reduzir impacto ambiental.

FAIXA ETÁRIA: 50+ ANOS

NECESSIDADES:

Conforto e segurança, com ênfase na confiabilidade.

COMPORTAMENTO:

Enfoca conforto e confiabilidade, optando por veículos novos quando possível. Usa o carro para atividades diárias e considera outros meios de transporte apenas para eventos esporádicos.



Ouer Saler Mais?





Acesse o QRCode e entre em contato para saber como adquirir o estudo completo Ou mande um e-mail para nós



MARCELO PEREIRA

HEAD IPSOS AUTOMOTIVO marcelo.pereira@ipsos.com

RODRIGO SOARES

GERENTE IPSOS AUTOMOTIVO rodrigo.soares@ipsos.com

